



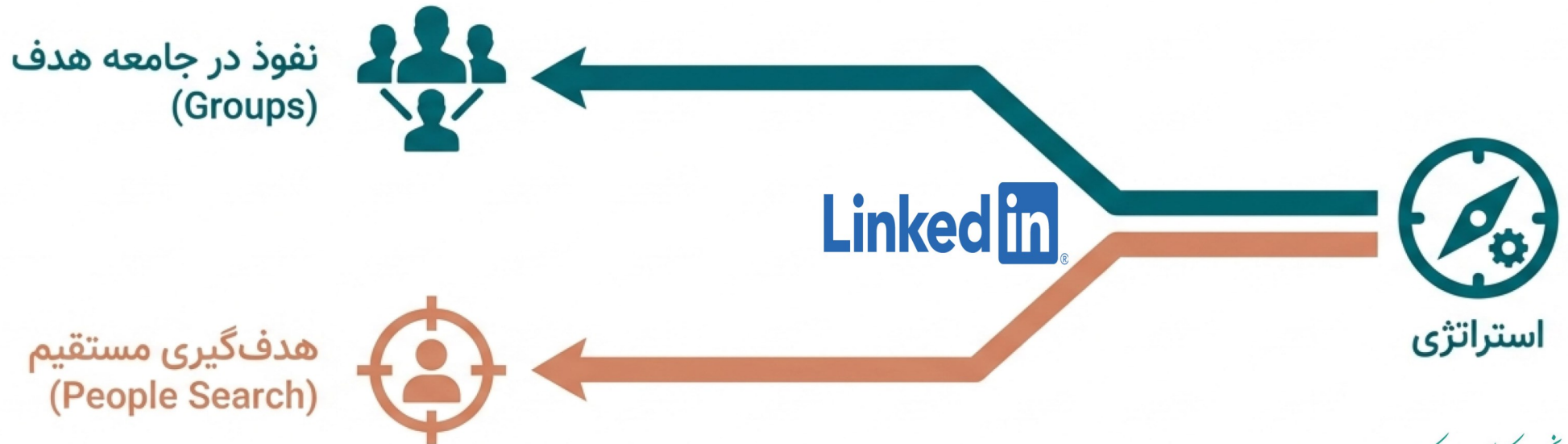
چارچوب جامع

چارچوب جامع بازاریابی دیجیتال و جذب مشتری صادراتی



پروتکل اجرایی شناسایی و مذاکره در لینکدین

# دو مسیر استراتژیک برای دسترسی به خریدار



بر اساس نوع کالا (مثال: اوره)، استراتژی جستجو به دو شاخه تقسیم می‌شود: رصد فعالیت رقبا در گروه‌ها یا شکار مستقیم تصمیم‌گیرندگان.

## مسیر اول: استخراج اطلاعات از گروه‌های تخصصی

LinkedIn



عضویت و استخراج لیست  
اعضا (Members)



انتخاب فیلتر Groups



جستجوی نام کالا  
(مثال: Urea)

هدف تنها عضویت نیست؛ هدف دسترسی به لیست Members برای شناسایی کسانی است که فعالانه درخواست خرید دارند.

# تاکتیک‌های حضور موثر در گروه‌های تجاری

LinkedIn®



## شناسایی (Demand Identification)

رصد گفتگوها برای پیدا کردن خریداران  
فعال و ارسال پیام مستقیم به آنها.



## نمایش عرضه (Supply Visibility)

اعلام آمادگی تامین کالا و نمایش  
توانمندی‌های صادراتی به کل گروه.

## مسیر دوم: هدف‌گیری مستقیم جغرافیایی

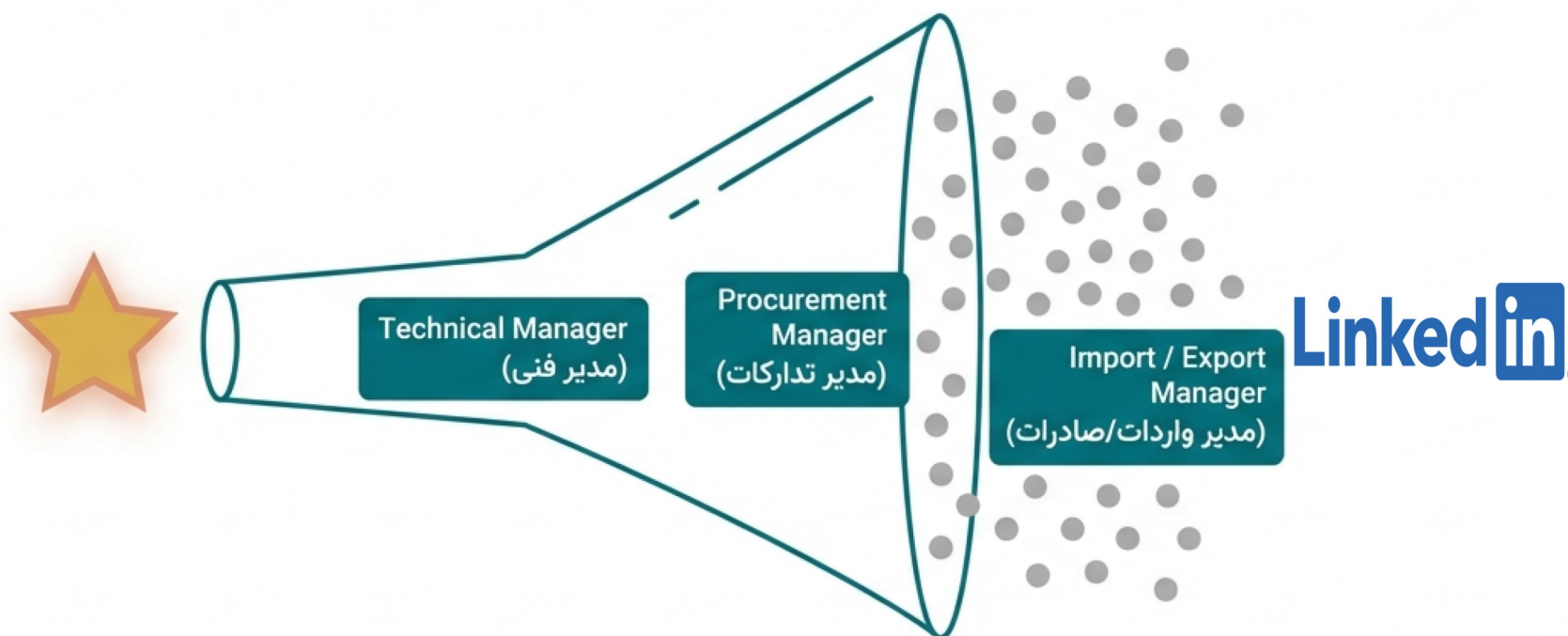
LinkedIn



مثال: جستجوی تامین‌کنندگان و خریداران در بازارهای هدف خاص مانند هند یا برزیل.

با استفاده از فیلتر Location، جستجو را به کشورهای پتانسیل واردات دارند محدود کنید.

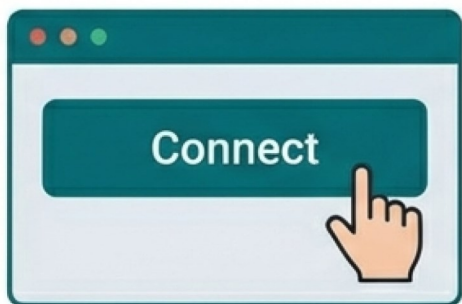
## فیلترینگ بر اساس عناوین تصمیم‌گیرنده



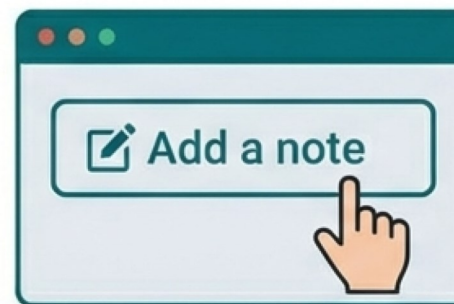
شرکت‌هایی که در این عناوین فعال هستند، بهترین گزینه برای شروع مذاکره محسوب می‌شوند.

## قانون طلایی اتصال: هرگز بدون یادداشت درخواست ندهید

LinkedIn®



ارسال کورکورانه (ممنوع)



ارسال با یادداشت شخصی (الزامی)

دکمه Add Note شانس پذیرش درخواست شما را توسط مدیران ارشد به شدت افزایش می‌دهد.

## آناتومی پیام معرفی (اسکرپت پیشنهادی)



سلام [نام شخص]،

من [نام شما] هستم از تیم [نام شرکت]. ما  
تامین کننده [نام محصول: مثلا اوره/قیر]  
هستیم.

امیدوارم شانس این را داشته باشیم که در  
مورد فرصت های تجاری مشترک گفتگو کنیم.

با احترام.

هویت

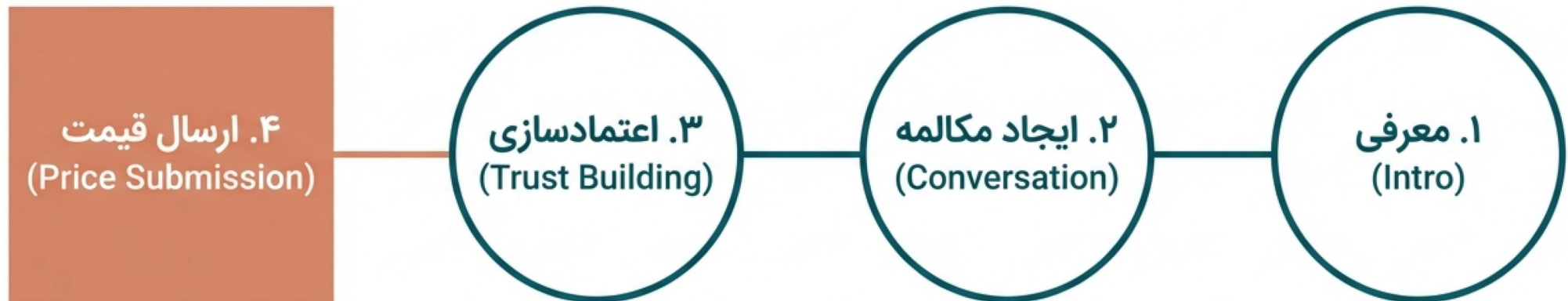
ارزش پیشنهادی

درخواست نرم

# استراتژی شروع نرم: قیمت ندهید!



در پیام اول، مستقیماً آفر (Offer) یا لیست قیمت ارسال نکنید. هدف فقط باز کردن باب مکالمه است.



## انتقال به پلتفرم نهایی: واتس‌اپ



مذاکره و توافق نهایی



LinkedIn



شروع و معرفی رسمی

اعتماد نهایی و توافقات تجاری معمولاً در فضای شخصی‌تر واتس‌اپ شکل می‌گیرد.

# جمع‌بندی روند اجرایی

LinkedIn®



انتقال به واتساپ



اتصال با یادداشت



فیلتر



جستجو

برای شما و کسب‌وکارتان، تجارتي پرونق و موفقیت‌آمیز آرزومندیم.